

任子行网络技术股份有限公司

关于公司对外投资设立合资公司的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

一、对外投资概述

1、为进一步开拓市场，强化公司在大数据方面的新产品研发、销售与服务能力，充分发挥公司数据资源的价值，任子行网络技术股份有限公司（以下简称“公司”）拟使用自有资金人民币 1200 万元与互动派科技股份有限公司（以下简称：“互动派”）、黄晋先生共同出资设立合资公司“子行互动数据系统有限公司”（名称以工商局最终核定为准），合资公司的注册资本为人民币 2000 万元，公司认缴出资人民币 1200 万元，占注册资本的 60%。

2、2016 年 12 月 15 日，公司第三届董事会第八次会议审议通过了《关于公司对外投资设立合资公司的议案》。

3、经核查，互动派、黄晋与公司无任何关联关系，此次交易不构成关联交易；根据《上市公司重大资产重组管理办法》的相关规定，此次交易亦不构成重大资产重组；此次投资权限在董事会审议范围内，无需提交股东大会审议。

二、交易对手方介绍

1、互动派

企业名称：互动派科技股份有限公司

注册地址：广州市天河区黄埔大道西 100 号之一 1401-1404

注册号：91440101773316648W

企业类型：新三板挂牌股份有限公司

法定代表人：王耀明

经营范围：网络技术的研究、开发；企业管理咨询服务；企业形象策划服务；展台设计服务；多媒体设计服务；室内装饰、设计；动漫及衍生产品设计服务；广告业；计算机技术开发、技术服务；文艺创作服务；美术图案设计服务；饰物装饰设计服务。

2、黄晋先生

住所：广州市天河区中山大道西 55 号华师大教工集体户

黄晋先生不是公司的关联方。截止 2016 年 12 月 13 日，黄晋先生间接持有互动派股份 3,648,713 股，占互动派股份总数的 6.55%。

三、投资标的的基本情况

公司拟以自有资金出资，与互动派、黄晋先生共同投资设立控股子公司子行互动数据系统有限公司。具体情况如下：

（一）、股权比例分配及出资方式

股东名称	出资方式	出资额（万元）	出资比例（%）
任子行	货币出资	1,200	60
互动派	货币出资	400	20
黄晋	货币出资	400	20

（二）、标的公司基本情况

1、公司名称：子行互动数据系统有限公司（名称以工商局最终核定为准）。

2、主营业务：新一代大数据智能情报分析系统的研发和销售以及相关服务；数据库云平台系列产品的研发销售以及相关服务；搭建多功能、多纬度的大数据综合分析平台，支持信息安全和精准营销。

3、注册资本：2,000 万元。

4、公司的资金来源及出资方式：本次投资资金来源为公司自有资金，以货币资金形式投入。

四、对外投资的目的、存在的风险和对公司的影响

（一）、对外投资目的与对公司的影响

通过本次合资，公司与在大数据技术、数字营销等服务领域具有丰富客户资源、技术资源、信息资源的合作方实行紧密合作，将有效地整合各方技术、客户、产品、市场、资金等资源，充分发挥协同效应，实现优势互补，抢占大数据应用及服务领域的市场先机，将有效地促进公司在大数据应用信息安全领域先行战略的实施，该投资项目高度契合公司的企业发展战略规划。

（二）、可能存在的风险与对策

1、短期盈利风险

新设立的合资公司，在前期的人员招聘、设备采购等方面都将产生较多的投入，而技术研发到生产的转换需要一个周期过程，所以在短期内合资公司可能并不具备盈利能力，从而影响公司的整体盈利水平。在筹划投资合资公司时，任子行与互动派、黄晋先生已充分评估了实现投资回报所需要的周期，为确保合资公司能够按照预期的运营和产生收益，合资各方将制定科学合理的管理方针，实时监督重大项目的运行状况，及时的发现问题并修正问题，并且保证对合资公司的技术支持、管理支持、市场支持等。

2、核心技术、营销和管理人员流失风险

高素质的技术、营销和管理人才对合资公司的经营计划实施及未来发展举足轻重。随着市场竞争不断加剧，相关技术、营销和管理人才的竞争也日趋激烈。因此合资公司面临有效吸引和留住人才的风险。如果在对人才激励机制的建立、实施等方面的措施不能尽快完善，将会影响到人才的积极性、创造性的发挥，导致人才流失，从而对合资公司的经营带来不利影响，导致各项经营计划无法实施。

为此，合资各方将采取以下措施对上述风险进行控制：首先在本次合作洽谈阶段即对各方筹建的核心团队成员情况做了深入了解，并建立有效的人才激励机制，广泛吸收人才并保持人才队伍稳定，同时为开展新领域的业务储备各类人才；另外，将注重人才培养、挖掘及提升，注重高素质经营管理和技术人才的储备，降低关键人员流失对项目可能造成的不利影响，最大限度的规避人才流失风险。

3、竞争风险

虽然合资公司搭建的经营团队具有多年高水准的大数据挖掘、数据运营与精准营销经验，丰富的渠道运营能力和产品方案设计经验，以及深厚的客户基础和良好的经营业绩，但未来市场环境仍然存在着一定的不确定性，竞争对手的介入和不断强大也会造成预期市场收益的下降，直接导致项目投资收益出现下降的情况。对此，合资公司将充分利用合作各方技术、客户资源、管理、资金等方面的综合优势，在准确把握市场信息、科学分析市场竞争格局的基础上，准确定位目标市场及客户，完善客户渠道和营销体系建立，努力开拓区域市场，抓住重点客户，抢占市场先机提前布局，以此来降低市场竞争风险，消化外部竞争压力，达成既定的经营计划，通过组合拳的方式实现综合竞争能力的最大化，有效的抵御竞争风险，进而确保公司投资目标的实现。

五、备查文件

《任子行网络技术股份有限公司第三届董事会第八次会议决议》

特此公告

任子行网络技术股份有限公司

董事会

2016年12月16日